

SHUANG HOR

Pasangan Double Diamond
Lee Song Mei
Wong Pak Woon



2022

Seminar Luar Negeri Vice Manager Cemerlang Shuang Hor ~ Fukuoka, Japan



STRAWBERI NO. 1 JEPUN — “HAKATA AMAOU”

Fukuoka ialah tempat penghasilan strawberi yang terkenal di Jepun, dan strawberi yang paling representatifnya ialah “Hakata Amaou” sejenis strain strawberi yang dihasilkan setelah menjalankan R&D selama 6 tahun dan disasarkan sebagai strawberi No. 1 Jepun.

Nama Hakata Amaou ialah akronim daripada 4 perkataan Jepun, “merah cerah, bulat berisi, besar, enak”, yang membentuk perkataan “A-MA-O-U”. Dirahmati persekitaran penghasilan yang unik, strawberi Hakata Amaou yang dihasilkan di Fukuoka jauh mengatasi strawberi lain dari segi warna, saiz, tahap kemanisan dan kandungan jus. Walaupun harga Hakata Amaou bukanlah yang tertinggi di Jepun, ia tetap strawberi yang paling terkenal di Jepun.

Hakata Amaou tergolong dalam jenis strawberi yang sangat manis dengan sedikit rasa masam, rahsia untuk menikmati strawberi adalah makan dari arah tangkai kerana bahagian yang paling manis strawberi terletak di hujungnya yang tajam. Cara makan begini seperti makan tebu secara terbalik, makin dimakan makin manis, sehingga susah hendak berhenti.

Selain mempunyai rasa yang enak, Hakata Amaou juga kaya dengan nilai nutrien, ia bukan sahaja kaya dengan Vitamin C yang boleh menyerikan kulit, ia juga dapat menampung keperluan badan manusia dengan mineral dan beberapa unsur surih bagi mengekalkan kesihatan badan.

Fukuoka mempunyai banyak ladang strawberi yang memberi pengalaman kepada pelancong dengan menyediakan aktiviti memetik buah strawberi. Bermula dari musim salji hingga sebelum tibanya musim bunga, Fukuoka menjadi salah satu pusat tumpuan pelancong yang paling sibuk. Selain itu, semasa musim strawberi kita juga dapat menikmati pelbagai jenis pencuci mulut terhad yang dibuat daripada strawberi Hakata Amaou.

Sebagai strawberi No. 1 Jepun, Hakata Amaou bukan sahaja terkenal di seluruh Jepun, tetapi juga tercatat dalam Guinness Book of World Records sebagai strawberi paling berat di dunia dengan beratnya sebanyak 250 gram!



CONTENTS

APR-JUN 2021 No. 2



2

Sistem dan Anda

“Satu Bola Menusuk ke Jiwa”:
Daya Tarikan Pelan Pemasaran
Kopi 111 yang Sukar Dihadang

Temu Bual Diamond

4

Pasangan Double Diamond
Lee Song Mei & Wong Pak Woon

8

Pasangan Diamond
Mohamad Nadzri & Ummu Nasibah

11

Mencegah Menentang Pandemi Usaha Sendiri
Pengambilan Lingzhi Menjana Kuasa Perjuangan Keimunan

12

Sejauh Manakah Anda Mengenali Lingzhi Shuang Hor?

15

Berhati-hati, “Pembunuh Ghaib”
tersembunyi di sisi anda!

17

Tokoh Kejayaan

November, Disember 2020 & Januari 2021

22

Notis Penempahan Stok

15



12



■ www.shuanghor.com.my
service@shuanghor.com.my
■ www.shuanghor.com.sg
service@shuanghor.com.sg

SHUANG HOR - Majalah suku tahunan istimewa yang diterbitkan khas untuk pengedar Shuang Hor. Majalah Shuang Hor diterbitkan untuk kegunaan Shuang Hor Enterprise (M) Sdn. Bhd. sahaja. Hakcipta terpelihara. Tidak dibenarkan mengeluarkan, mengulang mana-mana bahagian majalah ini sebelum mendapat izin bertulis daripada Shuang Hor.

Diterbit Oleh: Shuang Hor Enterprise (M) Sdn. Bhd.
(Co. No. 184951-D) (AJL 93423)
No. 54, Jalan Tago 2, Taman Perindustrian Tago,
Sri Damansara, 52200 Kuala Lumpur, Malaysia.
Tel: +60-3-62758818 Fax: +60-3-62766822

“Satu Bola Menusuk ke Jiwa”: Daya Tarikan Pelan Pemasaran Kopi 111 yang Sukar Dihadang



Hari sebelum kelmarin, saya berbual-bual dengan anak saya tentang sejarah evolusi telefon bimbit, saya mendapati pengalaman dan maklumat saya tentang penggunaan telefon bimbit begitu lengkap, bermula daripada generasi pertama 1G yang digelar orang sebagai Black King Kong (1980~1990) hinggalah 4G yang sedang saya gunakan sekarang (sedang tercari-cari 5G yang menjadi kesukaan masa kini...), daripada analog kepada digital, daripada hanya fungsi suara kepada tambahan video, permainan, kamera, internet, transmisi berkelajuan tinggi ... dan fungsi-fungsi lain yang indah dan pelbagai, menyaksikan kemajuan pesat dalam teknologi komunikasi sepenuhnya; namun pada sisi yang lain saya juga merasakan kekejaman yang terjadi akibat persaingan dalam industri teknologi komunikasi yang berlumba-lumba menghasilkan kelajuan dan keefisienan bagi mengatasi pihak pesaing—betapa pujaan dan kegemaran kelmarin sudah menjadi sepah terbuang pada hari ini! Bagaimana pula nasib syarikat-syarikat dalam industri ini? Ada berapa buah lagi yang masih bertahan?

Begitu jugalah nasibnya dengan industri jualan langsung! Tidakkah maju mundurnya juga ditentukan oleh kelajuan dan keefisienan?

Kita bincang tentang kelajuan dahulu—

Industri teknologi mementingkan kelajuan, jualan langsung juga mengutamakan kelajuan, tetapi kelajuan yang bagaimana? Maksud saya ialah kelajuan merekrut ahli. Memandangkan struktur organisasi industri jualan langsung terbina daripada manusia, maka skala organisasi, kegagahan dan kelemahannya, kejayaan yang besar atau kecil, semuanya ditentukan oleh kekuatan rangkaian manusia; dan organisasi pula akan mengalami metabolisme secara semula jadi, fenomena peningkatan atau pengurangan bilangan ahli, ada ahli yang masuk dan ada yang keluar, jika yang keluar melebihi yang masuk maka organisasi akan menjadi lemah dan tidak bermaya; sebaliknya ialah organisasi dengan kecergasan mantap, terus meningkat maju. Bilangan ahli yang banyak akan memudahkan kerja dan seterusnya perkara yang baik-baik akan turut berlaku. Walaupun bilangan orang yang banyak tidak semestinya dapat memastikan memakmurkan sesebuah negara atau memperkuatkan satu pasukan tentera, namun satu perkara yang pasti, iaitu tanah yang sempit dengan bilangan orang yang sedikit tentunya tidak dapat membina sebuah negara yang kuat. Oleh yang demikian, “merekrut ahli” ialah asas permulaan perniagaan, asasi perancangan perniagaan jualan langsung, kelajuan merekrut ahli ialah keutamaan yang utama, hanya kelajuan dalam seni mempertahankan diri yang tidak dapat dipatahkan, jika anda dapat menguasai kemahiran ini, maka anda pasti dapat menguasai dunia.

Seterusnya, kita bincang tentang keefisienan—

Perniagaan kini mementingkan keefisienan pemasaran kerana setiap industri wujud persaingan yang sengit, kompleks dan berubah-ubah. Semua pemasaran hanya menumpukan perkara utama ini – merapatkan hubungan dengan pengguna, mengumpul sebanyak mungkin pengguna yang setia. Oleh yang demikian, kita dapat melihat munculnya pelbagai bentuk saluran, masing-masing menunjukkan kehebatan muslihat, misalnya merekrut ahli: menggunakan harga istimewa untuk menarik kemasukan ahli, ataupun mengumpul mata pembelian untuk menukar produk, atau menggunakan mata yang terkumpul untuk menukar wang tunai yang tidak seberapa sebagai langkah untuk mengikat kesetiaan pelanggan. Reka bentuk pemasaran dalam saluran industri jualan langsung ialah peneraju dalam industri ini, ahli-ahlinya bukan sahaja mendapat potongan istimewa untuk membeli produk, mata yang terkumpul pula boleh ditukar dengan wang tunai yang bukan sedikit, malah orang lain yang berbelanja juga boleh diambil kira dalam kiraan mata ganjaran... dsb. Menggabungkan identiti pengguna, penggemar dan pengusaha secara harmoni dan sempurna, menjadikan ahli sebagai pengguna tegar dan seterusnya menjadi pengikut kepercayaan syarikat, pasukan organisasi, sama-sama berkongsi hormat dan aib, persekitaran yang memasukkan perasaan atau hati manusia dalam perniagaan begini memang tiada saluran lain yang dapat menandinginya.



Daya tarikan Pelan Pemasaran Kopi 111 terletak pada sifatnya yang mudah tetapi tajam dan efisien, cukup menghasilkan keajaiban!

Setelah memahami ciri-ciri istimewa jualan langsung, dan dapat pula mengikuti derap perkembangan masa, kekalkan tenaga kinetik kompetitif teras ini, maka anda tidak perlu takut kepada sebarang perubahan semasa, perkembangan rangkaian juga akan kekal cergas dan dinamik, lestari selama-lamanya. Dengan pengetahuan ini, kita seharusnya lebih memahami niat misi era yang diamanahkan kepada Pelan Pemasaran Kopi 111 sepanjang 3 tahun ini. Memandangkan ciri strategiknya yang mudah disalin, membolehkan kita berjaya mencipta rekod baharu kali demi kali dari segi kelajuan dan bilangan ahli yang direkrut meskipun dalam persekitaran persaingan sengit dan sukar industri jualan langsung.

Tentu sekali, Pelan Pemasaran Kopi 111 bukanlah satu-satunya atau keseluruhannya dalam perniagaan Shuang Hor, ia bukan badan utama (prestasi) perniagaan ini, tetapi ia merupakan peletus yang meletuskan badan utama, menghasilkan tenaga kinetik organisasi yang berterusan, seperti lokomotif yang menggerakkan enjin dan tenaga kinetik ini dapat menggerakkan gerabak yang berderet-deret di belakangnya, membawa muatan anda menuju ke destinasi. Maka secara berterusannya kita dapat melihat rangkaian baharu dibina (pedegar yang masuk selepas Pelan Pemasaran Kopi 111)—daripada tiada kepada ada, menggerakkan ratusan, ribuan orang, satu fenomena perkembangan pantas yang jarang dapat dilihat sebelum ini. Produk mungkin bermula dengan 2 kotak kopi pada masa menyertai tetapi dengan menumpang Pelan Pemasaran Kopi 111, tenaga kinetik impian telah dihidupkan oleh Pelan ini dan muatannya terus ditambah dengan pelbagai produk Shuang Hor yang lain (seperti Lingzhi, Lacto-Berry, produk penjagaan kesihatan, produk penjagaan diri dan lain-lain lagi) terus memasuki keluarga ahli rangkaianannya yang semakin bertambah besar dan kuat. Maka lokomotif ini bergerak dengan lebih laju dan bertenaga lagi berikutan meningkatnya prestasi jualan yang melonjak tinggi dan bonus ganjaran yang lumayan, bergerak dari stesen ke stesen menuju ke destinasi Diamond, menuju kejayaan. Pendek kata, daya tarikan Pelan Pemasaran Kopi 111 terletak pada sifatnya yang mudah tetapi tajam dan efisien, cukup menghasilkan keajaiban!

Secara kesimpulannya, Pelan Pemasaran Kopi 111 tidak mempunyai fungsi merampas tanah (matlamat) dalam peperangan tetapi merupakan senjata yang paling ampuh untuk menyerang kubu (pendekatan); ia bukan produk akhir yang dihasilkan dalam barisan pengeluaran (misalnya roti, kek), tetapi merupakan bahan mentah yang mesti ada (tepung gandum); ia seperti sebatang jarum yang nampaknya tiada signifikan (kopi dengan hasil jualan yang hanya bernilai NTD400) tetapi bersandarkan jarum ini, benang dapat dijalinkan untuk menghasilkan kain broked yang indah.

Jika anda tahu tentang permainan besbol, dalam dunia permainan ini ada satu pepatah yang amat popula: "Satu bola menusuk jiwa" (menumpukan sepenuh perhatian semasa memaling atau memukul besbol) juga amat sesuai untuk menghuraikan nilai strategi Pelan Pemasaran Kopi 111!

Wong Pak Woon

Lee Song Mei



Perkembangan di Shuang Hor:

13hb September 2018: Menyertai Shuang Hor
Disember 2018: Vice Manager
Mac 2019: Senior Vice Manager
Mei 2019: Special Vice Manager
November 2019: Diamond
Ogos 2020: Double Diamond
(bersambung.....)

Tempat tinggal: Bintulu, Sarawak

Pasangan Double Diamond Lee Song Mei & Wong Pak Woon

Menggenggam Setiap Saat Penentu, Asal Tidak Menyerah, Impian Pasti Menjadi Kenyataan

Apabila tangan anda terenggam RM26, bagaimanakah anda membelanjakannya? Dan bagaimana pula ia dapat membawa faedah dan pengalaman nyata kepada anda? Setiap orang akan menghadapi banyak kali saat-saat yang harus membuat keputusan, tetapi anda hanya perlu membuat keputusan yang tepat sekali sahaja, maka anda mungkin dapat mengubah nasib hidup anda selama-lamanya.

Sebelum Lee Song Mei menyertai Shuang Hor, beliau seorang penjaja gerai makanan di tepi jalan, kerana pisang dan kelapa ialah ciri istimewa gerainya, beliau mendapat jolokan "gadis pisang"; sementara Wong Pak Woon pula terlibat dengan kerja-kerja pengubahsuaian dan hiasan, beliau perlu selalu berulang-alik ke tempat kerja di tapak pembinaan.

Demi mengurangkan perbelanjaan gerai makanan yang diusahakannya seorang diri, Lee Song Mei kadang-kadang perlu sibuk hingga ke dinihari untuk menyediakan bahan-bahan yang hendak dijual pada keesokan harinya. Waktu kerja yang panjang menghimpunkan kemudaratan, selain kedua-dia belah tangannya mula menggelupas dan sakit-sakit, semasa tidur pula berasa kebas-kebas, ditambah pula dengan keadaan kurang tidur, beliau mula mengalami simptom migrain. Kerana terbeban dengan tekanan kewangan yang berat, tidak kira betapa tidak selesa pun rasa badan, beliau hanya boleh bertahan dan meneruskan perniagaannya.



Tanpa ragu-ragu Lee Song Mei berkata: Impian saya adalah untuk mendapat banyak wang, membeli sebidang tanah untuk membina sebuah ladang rekreasi saya sendiri, kemudian bersara awal untuk menikmati kehidupan yang senang-lenang, maka itu, asalkan ada peluang untuk memperoleh wang, saya pasti akan mencuba."

Selain pernah cuba membuat pelaburan, menjadi orang tengah serta menyertai perniagaan jualan langsung yang lain, beliau pernah melaburkan sejumlah wang yang besar hasil titik peluhnya dalam permainan wang. Kesudahannya, beliau terpaksa menanggung hutang yang lebih banyak lagi. Sikapnya yang tidak mahu mengaku kalah menyebabkan beliau terus mencari peluang untuk memperoleh wang, walaupun dalam hatinya ingin mendapat kembali wang yang terlepas itu, namun impiannya semakin menjauh.

Impian ialah Pendorong Kemajuan, Kopi Menghulurkan Bantuan

Suatu hari pada tahun 2018, Lee Song Mei dijemput menyertai program Pelan Pemasaran Kopi 111 Gold Diamond Hermes, daripada itu, beliau telah mengenali Pelan Pemasaran Kopi 111. Walaupun mengeluh tentang model perniagaannya, perkara yang benar-benar menarik perhatiannya ialah keberkesanan CEO Cafe.

Lee Song Mei tahu bahawa ibunya yang mengidap penyakit tiga serangkai sangat suka minum kopi. Setelah mendengar perkongsian orang ramai tentang testimonial CEO Cafe, beliau telah membuat satu keputusan yang amat penting dalam kehidupannya: Menggunakan RM26 untuk menyertai Shuang Hor sebagai ahli, membeli CEO Cafe untuk dicuba minum oleh ibunya. Setelah mendengar cadangan Gold Diamond Hermes, beliau telah membeli satu kotak besar CEO Cafe dengan tawaran penghantaran percuma.

Walaupun pada mulanya beliau hanya mengambil sikap sebagai pengguna untuk membantu ibunya bertambah sihat tetapi memandangkan beliau telah membeli satu kotak besar CEO Cafe yang mengandungi 20 kotak kecil kopi, maka Lee Song Mei pun cuba-cuba mempamerkan CEO Cafe di gerainya untuk cuba dijual, tidak disangka pula kopinya mendapat sambutan yang hangat daripada pelanggan. Para pelanggan pula seorang demi seorang memberitahunya betapa kesihatan mereka bertambah baik setelah minum kopinya, sekali gus meningkatkan kuasa ulang beli. Setelah mendapat sambutan yang tidak disangka ini, beliau nekad menyertai program Pelan Pemasaran Kopi 111.

Setelah mendengar keputusan nekad Lee Song Mei, upline Gold Diamond Mariani datang khas jauh dari Sabah untuk menemuinya yang tinggal di Sarawak bagi membantu beliau membuka Parti Kopi, berkongsi maklumat kepada kawan-kawan yang ingin menyertai program ini.

"Dalam masa 3 bulan yang singkat, saya melihat pasukan rangkaian saya terus membesar, bilangan orang yang minum kopi juga terus bertambah, prestasi bonus juga melonjak daripada RM20.80 kepada 4 angka, dan ia terus meningkat lagi!" Lee Song Mei berkata dengan sedikit berteriak.

Setelah mendapat bimbingan teliti daripada pasangan Gold Diamond Hermes dan Mariani, beliau mendapati bahawa perniagaan Shuang Hor bukan sahaja mudah malah senang diusahakan. Kita hanya perlu membuat perkongsian yang ringkas → mengajak orang ramai hadir dan minum kopi → mula membina pasukan. Dengan senyum Lee Song Mei berkata: "Saya hanya menggunakan RM26 untuk memulakan perniagaan saya, tidak perlu menyimpan stok, tidak perlu modal yang besar tetapi dapat meraih ganjaran bonus yang lumayan. Kerana produk terlalu laris hingga saya selalu dikejar pelanggan."

Keputusan untuk menyertai Shuang Hor telah mengubah kehidupan pasangan Lee Song Mei dan Wong Pak Woon sepenuhnya. Melalui Pelan Pemasaran Kopi 111, mereka berjaya meraih keuntungan besar mereka yang pertama, malah berjaya melangsaikan semua hutang dalam masa beberapa bulan. "Kini saya mengusahakan perniagaan Shuang Hor secara sepenuh masa, dan suami saya Wong Pak Woon menguruskan perniagaan gerai setelah berhenti membuat kerja pengubahsuaian dan hiasan, memandangkan gerai itu juga merupakan sumber saluran saya mendapat pelanggan." Beliau berkata, kadang-kadang suaminya juga bertindak sebagai pemandu peribadi, membawa beliau pergi membuat perkongsian dan menganjurkan Parti Kopi.



Di Sebalik Usaha Gigih, Pasti ada Ganjaran yang Berganda

Setelah hanya menyertai Shuang Hor selama 14 bulan, pasangan Lee Song Mei dan Wong Pak Woon berjaya mencapai status Diamond berkat usaha gigih dan kehairahan mereka yang sepenuh hati. Mereka tidak pernah terlintas di hati bahawa diri mereka yang tanpa latar pendidikan dapat terserap dalam pasukan ribuan orang dalam masa yang singkat, pada masa yang sama dapat meraih pendapatan puluhan ribu sebulan! Pada masa yang sama mereka juga sangat berterima kasih kepada syarikat Shuang Hor yang menghadaikan Kereta Diamond, membolehkan pasangan suami isteri yang sangat berjimat cermat ini akhirnya memiliki kereta baharu yang pertama milik mereka.

Berkenaan keupayaan beliau mencipta prestasi yang begitu cemerlang dalam masa yang singkat, Lee Song Mei berpendapat bahawa asalkan mempunyai tenaga positif, aktif membimbing setiap downline menyalin Sistem, prestasi pasti dapat meningkat dengan mantap. Bermula dengan langkah mudah berkongsi kopi kemudian merekrut rakan yang berminat untuk menyertai program Pelan Pemasaran Kopi 111, seterusnya mengaturkan pemimpin-pemimpin untuk melakukan perkongsian perniagaan, menganjurkan Parti Kopi, malah beliau pernah mengadakan sebanyak 5 kali sehari penerangan perniagaan seorang sama seorang untuk ahli baharu dan sebagainya.

Demi menunjukkan teladan yang baik kepada pasukan, pasangan Lee Song Mei dan Wong Pak Woon secara diam-diam menanamkan azam untuk mencapai status Double Diamond dalam masa yang singkat. Kalau hendak dikatakan membuka kunci status Double Diamond tidak sukar, tetapi tidaklah senang juga. Selepas berhempas pulas berusaha sepenuh hati, mereka menggunakan masa hanya 9 bulan untuk mendaki puncak jaya yang seterusnya, mencapai status Double Diamond!





Lee Song Mei berkata, dalam tempoh serangan pandemik Covid-19, semua aktiviti dilakukan secara dalam talian, bersyukurlah para pemimpin rangkaiannya sudah dapat berdikari dan memainkan peranan masing-masing sebelum berlakunya pandemik lagi. Beliau hanya perlu memantau melalui telefon sudah dapat membimbing mereka bergerak ke arah yang betul. Oleh sebab inilah, prestasinya tidak menurun malah semakin meningkat, dan akhirnya meletakkan beliau di kedudukan Double Diamond tanpa banyak halangan.

Secara terus terang pasangan Lee Song Mei dan Wong Pak Woon berkata bahawa setelah menyertai Shuang Hor, orang yang hendak mereka ucapkan terima kasih sangat banyak, "Pertama-tamanya, saya hendak mengucapkan terima kasih kepada Tuhan kehidupan saya, syukur kepada limpah rahmat dan keizinan-Nya yang membenarkan kami mencapai kejayaan. Keduanya, saya ingin mengucapkan terima kasih kepada ibu saya, kerana beliau suka minum kopi maka saya begitu beria-ia mencari kopi yang sihat, dan kerana itu juga saya mengenali Shuang Hor."

Beliau juga ingin mengucapkan terima kasih kepada upline pasangan Gold Diamond Hermes dan Mariani yang membimbingnya selangkah demi selangkah daripada seorang pengguna menjadi seorang rakan pengedar elit yang berpotensi. Selain turut menjadi kaunselor peribadi rohaniahnya, beliau juga ingin mengucapkan terima kasih kepada Double Diamond Gan Yee Sim kerana memberikan latihan dalam bahasa Mandarin seperti pengetahuan produk, Sistem latar Syarikat dan sebagainya.

Latihan dwibahasa yang diberikan oleh pasangan Gold Diamond Hermes dan Mariani serta Double Diamond Gan Yee Sim telah memperkuat asas bahasa Lee Song Mei dan membolehkan beliau lebih mudah meneroka pasaran pelbagai etnik di Sarawak. "Saya telah belajar daripada mereka sikap hati yang baik, proaktif, bertenaga positif dan juga bekerja keras." Beliau turut mengatakan bahawa atas kerjasama dan sokongan jitu daripada para rakan, ahli keluarga dan seluruh kaum keluarga telah membantu mempercepat kejayaan mereka pada hari ini.

Berhadapan dengan perjuangan mencapai status Triple Diamond, pasangan Lee Song Mei dan Wong Pak Woon berkata mereka akan lebih memfokuskan usaha memantapkan rangkaian, dan terus memujuk rakan pengedar elit yang berpotensi. Selain itu, mereka juga merancang membantu suri rumah tangga sepenuh masa untuk menyertai Shuang Hor, dengan harapan mereka dapat meraih pendapatan di samping menikmati produk secara percuma, dan yang paling utama ialah mereka dapat memperoleh kesihatan.

Beliau mengatakan bahawa CEO Cafe dan Lingzhi benar-benar telah membantu banyak orang menemui kesihatan. Selepas makan Lingzhi, rasa kebas-kebas tangan, migrain dan penyakit lainnya semua dapat dipulihkan, kini beliau boleh membuang tabiat membawa ubat tahan sakit ke mana-mana. "Anda boleh cuba mengalami sendiri produk Shuang Hor, asalkan anda merasakan produk ini bagus, maka tukar sahaja jenama (Shuang Hor) baharu untuk diguna." Setiap kali ahli atau rakan pengedar berkongsi testimonial dengan beliau, perasaan gembiranya jauh mengatasi perasaannya meraih keuntungan besar pertamanya dahulu.



Rakaman suara pasangan Double Diamond Lee Song Mei dan Wong Pak Woon:

"Membantu orang ialah asas kegembiraan, sikap hati yang baik, tidak melepaskan perkongsian, membawa kesihatan kepada orang lain, anda pasti akan berjaya."



Biasa Bukan Bererti Tiada Upaya, Berusahalah Menjadikan Impian Kenyataan

Jurulatih pasukan bola sepak Amerika yang terkenal, Vince Lombardi berkata: "Pemimpin tidak dilahirkan, mereka dibentuk melalui usaha keras, dan inilah harga yang mesti dibayar untuk mencapai sebarang matlamat yang berfaedah."

Meskipun Lee Song Mei tidak mempunyai pengalaman memimpin pasukan, tetapi untuk menjadi seorang pemimpin yang cemerlang, beliau telah menginjakkan langkah pertama yang berani dengan bantuan Gold Diamond Mariani, beliau bukan sahaja belajar kemahiran berpidato, malah saling belajar daripada rakan-rakan supaya menimba kelebihan untuk sama-sama meningkat maju.

Secara beremosi beliau berkata: "Rangkaian telah menjadi besar dan kuat dalam masa beberapa bulan sahaja, tetapi kini banyak perkara yang harus diuruskan melalui telefon bimbit dan internet, misalnya membuat tempahan, membuat pesanan, promosi, log masuk ahli dan sebagainya, mujurlah ada sekumpulan anak saudara saya yang muda belia sanggup membantu dan memberikan tunjuk ajar kepada saya. Setiap kali apabila saya berhadapan dengan kegagalan atau berasa tawar hati, ada juga saudara seperjuangan yang sanggup menenangkan hati dan memberikan nasihat dan pencerahan, mereka semua adalah pemimpin berkesan saya dalam rangkaian!"

Berkenaan dengan kejayaannya di Shuang Hor, Lee Song Mei dengan bangganya berkata bahawa ini merupakan kejayaan terbesarnya dalam kehidupan beliau, kerana hanya platform Shuang Hor yang membolehkan beliau berjaya membina pasukan sendiri, asalkan tidak menyerah kalah, impian dan peluang pasti tidak akan meninggalkan kita.

Kerana peluang, pasangan Double Diamond Lee Song Mei dan Wong Pak Woon mengenali Shuang Hor, akhirnya mereka mengambil keputusan menggunakan RM26 untuk menyertai Shuang Hor, dan keputusan ini telah menentukan takdir mereka membuka laluan ke arah kejayaan!

Mohamad Nadzri Bin Noorafudin

Profil Diamond

Ummu Nasibah Binti Razali



Perkembangan di Shuang Hor:

26hb Februari 1999: Menyertai Shuang Hor

April 2000: Vice Manager

Februari 2011: Senior Vice Manager

November 2014: Special Vice Manager

Jun 2020: Diamond

(bersambung.....)

Tempat tinggal: Hulu Langat, Selangor

Jodoh itu ketentuan Tuhan. Dan jodoh inilah yang menyambung pertemuan antara; pasangan Diamond Mohamad Nadzri dan Ummu Nasibah dengan Shuang Hor. Ibarat perjalanan yang telah disulam indah oleh takdir-Nya, dalam saujana lautan manusia yang tidak bertepi namun tetap berjaya menghubungkan mereka dengan Shuang Hor, tidak kira betapa besar pun pusingan itu, Shuang Hor tetap menakhodai kehidupan mereka.

Pada tahun 1999, Mohamad Nadzri berumur 19 tahun dan baru sahaja tamat pengajian sekolah menengah, atas tajaan ibu bapanya beliau telah menyertai Shuang Hor. Sebagai anak pasangan Double Diamond Norliza dan Noorafudin, secara sendirinya dia banyak terdedah kepada Shuang Hor lalu lebih memahami kebaikan Shuang Hor.

"Saya langsung tidak berasa terasing dengan Shuang Hor. Semasa saya berumur 12 tahun, adik kedua saya, Mohamad Azhar menghidap asma, atas cadangan ibu saudara saya, Norlaila Hussain, dia mula makan Jia Hor Lingzhi, keberkesanan produk ini menyebabkan ibu bapa saya membuka mata dan mereka juga menyertai Shuang Hor kerana itu," kata Mohamad Nadzri.

Minat terhadap perkembangan teknologi, akhirnya Mohamad Nadzri memilih IT sebagai bidang pengajiannya. Selepas tamat pengajian, beliau mula memperlancarkan langkah di Shuang Hor untuk menumpukan sepenuh perhatian dalam kerjaya IT.

Berkecimpung dalam dunia IT secara amnya perlu sentiasa mengikut perkembangan teknologi, walaupun beliau berasa

berkemampuan di awalnya, namun sejajar dengan peningkatan usia, peredaran masa, keutamaan kehidupan dan prinsip yang semakin matang, kerjaya IT nya kelihatan semakin sempit tanpa kepuasan rohani.

Tuntutan kerja yang makin banyak membuatnya berfikir untuk jalankan perniagaan Shuang Hor secara serius. Mujurlah beliau telah menemui pasangan hidupnya Ummu Nasibah pada tahun 2006, bermula pada masa itu jugalah mereka ditakdirkan untuk sama-sama menjalani kehidupan yang luar biasa hebat di Shuang Hor.

Ummu Nasibah secara jujurnya mengaku bahawa beliau mengenali Shuang Hor secara mendalam setelah berkahwin dengan Mohamad Nadzri dan mendapat peluang kedua untuk memulakan perniagaan Shuang Hor. Mengapa dikatakan peluang kedua? Sesungguhnya, ibu bapa beliau pernah menceburi perniagaan Shuang Hor, malah pernah mencapai status Vice Manager! Walaupun mereka telah berhenti selepas itu, tetapi kekuatan jodoh telah menjalinkan semula beliau dengan Shuang Hor bagi meneruskan jodoh yang termeterai sebelum itu.

Dengan senyum beliau berkata: "Ya, anda boleh panggil kami pengusaha perniagaan Shuang Hor generasi kedua! Saya dan suami sudah mengenali Shuang Hor pada zaman kanak-kanak lagi. Kini, keluarga saya, termasuk ibu saya Puan Radhiah dan adik-beradik sudah kembali menyertai perniagaan Shuang Hor."

Diamond Bukan Magis, Tetapi Kristal yang Terhasil daripada Kerja Keras



Kejayaan, Bermula dari Langkah Pertama Anda Melangkah

Walaupun pada peringkat awalnya berasa ragu-ragu terhadap perniagaan Shuang Hor, tetapi setelah Ummu Nasibah, seorang suri rumah tangga menemani ibu mertuanya Double Diamond Norliza berjumpa dengan downline, menghadiri perjumpaan dan sebagainya, pembelajaran di hadapan mata membolehkan beliau menimba banyak pengetahuan dan pengalaman. Kesabaran dan kehairahan ibu mertuanya Double Diamond Norliza selalu memimpin melalui teladan, mengajar mereka kaedah mengendalikan perniagaan, membolehkan beliau dan suami membebaskan diri daripada belenggu ketakutan!

Ummu Nasibah berkata: "Syukur kepada Allah dan limpah rahmat-Nya, terima kasih kepada Upline; Double Diamond Norliza; seorang sifu dan guru yang selalu membimbing kami selangkah demi selangkah, melatih kami dari awal yang hanya tahu merangkak perlahan hingga kini dapat berlari pantas. Walaupun proses ini agak perlahan, tetapi ia mencipta keyakinan yang lebih mantap. Ia bukan magis, ia seperti sebuah proses, membolehkan kami nampak keunikan perniagaan Shuang Hor dan kehebatan peluang perniagaannya, dan ini juga tidak dapat ditandingi oleh perniagaan lain."

Pasangan ini berpendapat bahawa setelah terdedah kepada produk Shuang Hor, ahli keluarga mereka jarang-jarang ke klinik atau hospital. Anak sulung mereka yang pernah mengidap penyakit sawan juga beransur pulih setelah mendapat bantuan produk Shuang Hor, semenjak itu Yung Kien Twin Pack telah menjadi produk wajib setiap bulan untuk merawat anak mereka. Setelah anak mereka pulih sepenuhnya, keyakinan mereka terhadap produk Syarikat terus meningkat dan mereka mula memandang serius terhadap perniagaan Shuang Hor.

Bertitik tolak dari tahun 2017, Mohamad Nadzri dan Ummu Nasibah sebulat hati memutuskan untuk menceburi perniagaan Shuang Hor secara lebih serius; jalankan perniagaan ini sepenuh masa. Mereka telah merasai pelbagai pengalaman dan kejayaan di lapangan Shuang Hor ini. Walaupun pada peringkat awalnya pendapatan mereka tidak lumayan, tetapi jika dilihat pada mana-mana perniagaan di dunia ini, perniagaan yang benar dan jujur pastinya memerlukan pengorbanan masa dan kesabaran untuk memupuk hasilnya.

Mereka berpendapat, di samping Shuang Hor membolehkan kita menjalankan perniagaan, ia turut menjanakan pendapatan, dan akhirnya boleh mencapai faedah berganda, iaitu kesihatan dan kekayaan; kita bukan sahaja dapat menikmati produk percuma malah dapat menjalani kehidupan yang stabil dan selesa. "Jika mata kita dapat melihat dengan jelas apa yang dapat di raih di penghujung jalan ini (wang, masa dan kesihatan), maka pasti kita tidak akan berkedip dan terus menghapuskan segala rintangan dan halangan!"

Mereka menjelaskan bahawa semakin lama mereka menyertai Shuang Hor, keyakinan mereka semakin bertambah, dan semakin dapat merasai keindahan perniagaan ini; jalan yang dilalui mereka tidak akan meninggalkan kesan yang tidak baik, sebaliknya setiap jejak mereka telah menyemaikan benih yang subur dan akan membesar menjadi pohon yang rimbun.

Usaha ialah Kunci Kejayaan

Pasangan Mohamad Nadzri dan Ummu Nasibah telah disahkan berjaya mencapai status Diamond pada Jun 2020, mereka sendiri sukar mempercayai kerana berjaya mencapai Diamond pada ketika Malaysia sedang melaksanakan PKP akibat pandemik Covid-19!

Mereka mengakui, walaupun mereka lebih suka berkomunikasi dengan downline secara bersemuka, tetapi dalam tempoh PKP mereka tidak dapat berjumpa atau berkumpul dengan downline seperti biasa, malah turut menghadapi pelbagai cabaran. Meskipun begitu, mereka tidak pernah memperlakan gerak langkah dalam perniagaan Shuang Hor, setelah melakukan beberapa penyesuaian dan mencuba gaya kerja yang lebih fleksibel, akhirnya mereka telah mencapai impian Diamond!

"Orang yang berinspirasi pasti akan berjaya; setelah menyumbang dengan sepenuh hati, anda harus percaya bahawa langkah seterusnya akan semakin mudah dan hasilnya pun akan menjadi semakin indah, ini adalah pesanan kami kepada diri sendiri dan juga untuk semua," jelas Mohamad Nadzri.

Setelah mencapai status Diamond, pasangan Mohamad Nadzri dan Ummu Nasibah berharap dapat membimbing lebih ramai downline di rangkaiannya mencapai Diamond juga. Mereka berkata, jika ingin berjaya, kita perlu memahami dengan jelas tujuan kita berada dalam perniagaan Shuang Hor, jangan membiarkan kita terperangkap dalam zon selesa dan usah takut kepada rintangan di hadapan.





Tiga Tunjang Utama Pasangan Diamond Mohamad Nadzri dan Ummu Nasibah :

Pertama, mengekalkan hubungan baik dengan downline: Menganggap downline seperti sebuah keluarga besar. Percayalah dibalik silaturahmi, adanya rahmat Allah.

Kedua, mengaplikasi pengetahuan secara berterusan dan membuat perjumpaan: Keperluan dan cabaran setiap orang adalah berbeza dan unik, kita hanya boleh

memahami melalui perjumpaan, dan tahu bagaimana mengatasi setiap halangan dengan berhati-hati.

Ketiga, Tujuh Perkara setiap hari yang diajarkan dalam Sistem Shuang Hor: Nampak ringkas tetapi sangat berkesan! Ia merupakan kerja harian yang mesti dilakukan oleh pengedar Shuang Hor setiap hari.



Pasangan Diamond Mohamad Nadzri dan Ummu Nasibah ingin berterima kasih kepada semua downline dalam rangkaian, para Diamond Shuang Hor, sideline dan rakan pedagang lain; tidak lupa juga kepada Pemimpin Sistem Encik Ku Cheng Chun, Pengurus Besar Encik Foo Kok Wah, dan juga semua kakitangan Shuang Hor atas pertolongan mereka selama ini.

Mohamad Nadzri juga sangat berterima kasih kepada ibu bapanya Double Diamond Norliza dan Noorafudin atas pertolongan mereka, mengajarkan kaedah menghadapi pelbagai cabaran, terutamanya tentang bagaimana hendak menguruskan sebuah rangkaian.

Ummu Nasibah pula ingin mengucapkan terima kasih kepada ibunya Puan Radhiah binti Ahmad dan arwah bapanya Encik Razali bin Daud, anak-anak, Naufal, Umar, Muadz, serta seluruh keluarga terutama adik-beradik, dan saudara-mara yang menyokong mereka selama ini.

Tahap Kilauan Diamond Terletak pada Nilai yang Terkandung di dalamnya

Setiap orang mempunyai definisi yang berbeza tentang kejayaan, sesetengah orang menganggap memiliki rumah besar, kereta mewah sebagai tanda kejayaan. Bagi pasangan Diamond Mohamad Nadzri dan Ummu Nasibah, apa pula definisi kejayaan mereka?

"Pada pendapat kami, apabila kami boleh berasa tenang itulah kejayaan. Kami memberikan harapan dan dorongan kepada orang lain, apabila mereka gembira, kami juga akan berasa sangat bahagia di hati, inilah kejayaan. Anda boleh menikmati rasa tenang dalam perniagaan Shuang Hor. Syukur kepada Allah kerana mengizinkan kami menyertai keluarga besar Shuang Hor, semoga ia menjadi sebab yang menjadikan kita semua lebih baik." Begitulah kata mereka.

Mereka menggambarkan kewujudan Shuang Hor seperti satu "ANUGERAH". Anugerah ini sangat istimewa, hanya orang yang mengusahakan perniagaan Shuang Hor yang benar-benar dapat melihat dan merasai kemanisannya. Selain di Shuang Hor, peluang begini sukar didapati di tempat lain.

Jodoh pertemuan takdir Illahi, mereka sekali lagi memilih Shuang Hor. Sebagai pengusaha perniagaan Shuang Hor generasi kedua, pasangan Diamond Mohamad Nadzri dan Ummu Nasibah tidak mensia-siakan jodoh anugerah kali ini lalu berusaha keras mengusahakan perniagaan Shuang Hor, akhirnya berjaya menghasilkan kristal Diamond yang luar biasa berkilau!



"Wadah Perniagaan Shuang Hor Bak Lautan Biru, Luas Dan Dalam Tiada Sempadan, Ganjaran Hebat Setia Menunggu, Buat Yang Cekal Dalam Pelayaran."

Mencegah Menentang Pandemi Usaha Sendiri Pengambilan Lingzhi Menjana Kuasa Perjuangan

Keimunan



Memasuki gerbang tahun 2021, tajuk berita akhbar di seluruh dunia tidak lekang daripada berita kemudaratan yang dibawa oleh pandemik Covid19. Di Malaysia, bilangan kes positif baharu yang disahkan setiap hari kekal pada 4 angka untuk lebih sebulan lamanya, kehilangan kawalan penularan pandemik dalam negara meletakkan sistem perubatan negara di ambang kehancuran. Yang lebih membimbangkan lagi adalah kepantasan mutasi dan penularan virus Covid19 jauh mengatasi kepantasan manusia mengkaji dan menghasilkan vaksin untuk memulihkan penyakit ini, memang tidak mudah untuk terlepas daripada belunggu pandemik ini.

Dalam pertempuran antara virus dan manusia, daya keimunan menjadi faktor penentu kemenangan. Walaupun Lingzhi bukan vaksin, ia boleh menjadi faktor utama dalam pertempuran keimunan: Daya Keimunan. Pada masa yang sama, Lingzhi memainkan peranan penting dalam barisan pertahanan pertama dan barisan pertahanan kedua badan manusia, ia juga dilengkapi fungsi melaraskan sel limfosit T dan menentang virus, mempunyai ciri antiradang yang terbukti secara saintifik.

Yung Kien Ganoderma telah memperoleh Akreditasi Makanan Kesihatan "Imunomodulasi dan Penjagaan Hati" yang dikeluarkan oleh Kerajaan Taiwan (Nombor Sijil Akreditasi: A00003). Sehingga tarikh kini, 5 fungsi imunomodulasi Yung Kien Ganoderma adalah yang terbanyak dan paling lengkap berbanding dengan produk yang sejenis dengannya! Berdasarkan kepercayaan bahawa pencegahan adalah lebih baik daripada rawatan, memelihara kesihatan dan memperkuat sistem imun bagi mencegah jangkitan kuman dan virus melalui pengambilan Lingzhi sebagai suplemen penjagaan kesihatan secara berterusan ialah langkah yang paling bijak.

Menjaga diri dan ahli keluarga dengan baik ialah tanggungjawab kita semua. Pendekatan khususnya adalah: mengurangkan peluang virus memasuki tubuh kita, meningkatkan keupayaan antijangkitan sistem imun kita, membantu menyelaraskan daya imuniti dalam tindak balas keradangan, sila dapatkan rawatan jika terdapat sebarang simptom yang disyaki. Kesihatan bukan sesuatu yang boleh dipandang remeh. Mulai hari ini, biar Lingzhi membantu anda dan ahli keluarga anda melalui hari-hari menentang pandemik secara selamat.

Sejauh Manakah Anda Mengenal Lingzhi Shuang Hor?

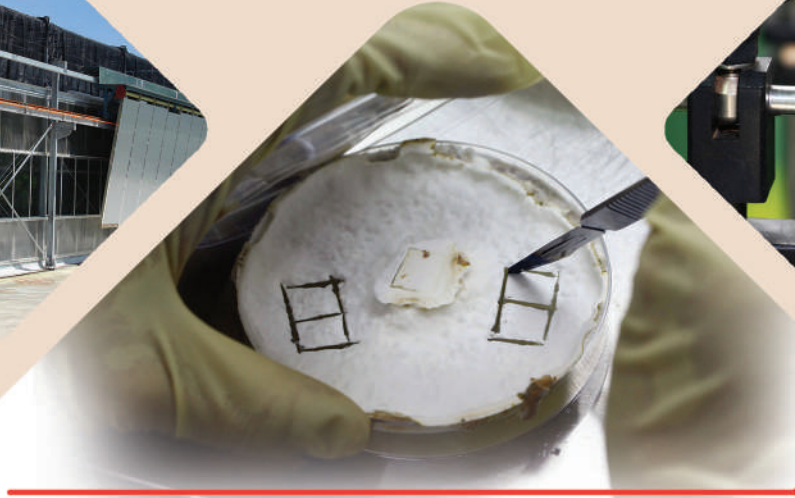
Rumah Hijau Penanaman Lingzhi Berteknologi Tinggi yang Pertama di Dunia

Di Baihe, Tainan terletaknya ladang penanaman teknologi rumah hijau berskala terbesar dengan piawaian penuaian profesional



Mempunyai Strain Lingzhi Terbanyak dan Paling Eksklusif di Dunia

Menguasai strain, mengawal keberkesanan produk

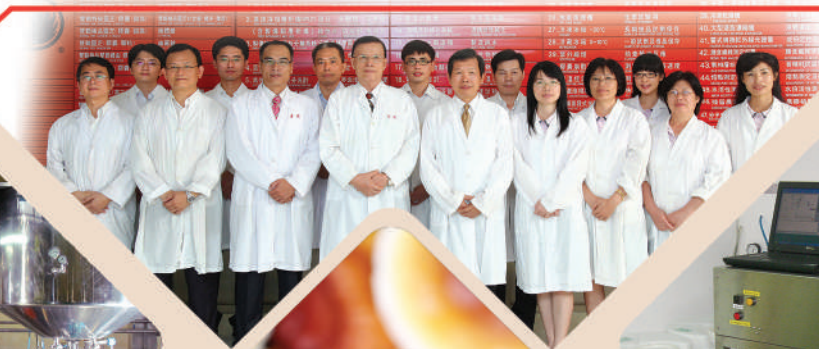


Kilang Pembikinan Lingzhi Profesional yang Pertama di Dunia

Yanshui, Tainan mempunyai barisan penghasilan Lingzhi yang terbesar di dunia, menggunakan proses penghasilan satu pakej lengkap daripada penyediaan bahan mentah hingga produk akhir untuk menghasilkan produk Lingzhi bagi memenuhi permintaan pasaran luar negara



Makmal dan Pusat R&D yang Mendapat Pengiktirafan Peringkat Antarabangsa Melaburkan modal dalam kelengkapan tercanggih dan pasukan penyelidikan bioteknologi terunggul



Satu-satunya yang Menguasai Kunci Pemrosesan Lingzhi di Dunia

Menguasai kunci teknologi pengekstrakan ramuan aktif Lingzhi dan perumusan eksklusif

Satu-satunya Produk Lingzhi yang Mempunyai Gred Equivalent Targeted di Dunia

Memberikan penyelesaian kes secara bersasaran, memenuhi keperluan khusus

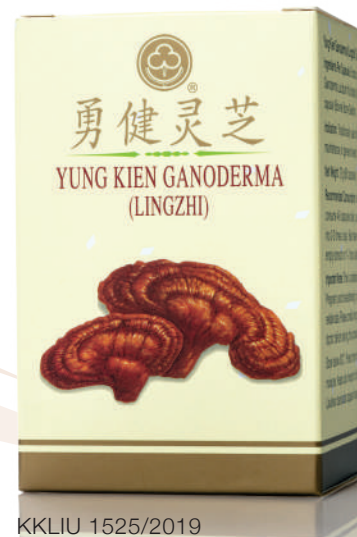
Satu-satunya Lingzhi dengan Teknologi Berpaten, Seajar dengan Perakuan Antarabangsa
Dapat mengekstrak ramuan berkesan tunggal Lingzhi secara efisien

Yung Kien Ganoderma (Lingzhi)

Penggunaan tradisional untuk kesihatan umum.

Ganoderma dapat memperbaiki kesihatan. Ia adalah sejenis produk tradisional yang dapat mengekalkan kesihatan jika dimakan untuk jangka masa yang panjang.

Ini adalah iklan produk tradisional.



KKLIU 1525/2019

Yung Kien Ganoderma 2

Penggunaan tradisional untuk kesihatan umum.

Ganoderma dapat memperbaiki kesihatan. Ia adalah sejenis makanan yang dapat mengekalkan kesihatan jika dimakan untuk jangka masa yang panjang.

Teknik Penulenan: Mengekstrak dan menulen dengan menggunakan teknik penulenan berteknologi tinggi.

Ini adalah iklan produk tradisional.



KKLIU 1528/2019

Yung Kien Pollen (Capsule)

100% debunga lebah.

Debunga kaya berkhasiat. Ia dapat membekalkan khasiat menyeluruh yang diperlukan oleh badan, untuk menguatkan badan.

Tiada bau hanyir atau bersifat kasar. Sesuai dimakan oleh semua orang.

Ini adalah iklan produk tradisional.



KKLIU 1524/2019

Yung Kien I Ganoderma Powder

Penggunaan tradisional untuk kesihatan umum.
Ganoderma dapat memperbaiki kesihatan. Ia adalah sejenis makanan yang dapat mengekalkan kesihatan jika dimakan untuk jangka masa yang panjang.
Ini adalah iklan produk tradisional.



Yung Kien B Ganoderma Powder

Penggunaan tradisional untuk kesihatan umum.
Ganoderma dapat memperbaiki kesihatan. Ia adalah sejenis makanan yang dapat mengekalkan kesihatan jika dimakan untuk jangka masa yang panjang.
Ini adalah iklan produk tradisional.

Yung Kien Pollen (Granular)

100% debunga lebah.
Debunga kaya berkhasiat. Ia digelar “makanan sempurna” kerana dapat membekalkan khasiat menyeluruh yang diperlukan oleh badan, untuk menguatkan badan.
Tiada bau hanyir atau bersifat kasar.
Granular yang dibungkus dalam paket adalah bersih dan lebih mudah dibawa.
Ini adalah iklan produk tradisional.



Berhati-hati, “Pembunuh Ghaib” tersembunyi di sisi anda!



Adakah anda perasan bahawa masalah alahan kulit, hidung, kemandulan, dan lain-lain semakin terjadi-jadi dalam beberapa tahun kebelakangan ini? Tidak kira sama ada gejalanya ringan atau serius, semakin banyak kes yang sama terjadi dalam kalangan saudara-mara dan rakan-handai di sekeliling kita. Pernahkah anda memikirkan punca masalah yang sebenar?

Walaupun faktor penyebabnya berlambak, tetapi tahukah anda bahawa produk pembersihan isi rumah dan peribadi harian yang selalu kita sentuh mungkin mengandungi sebatian kimia sintetik yang mungkin mengakibatkan kerengsaan kulit, mata, rongga mulut dan sistem pernafasan. Ia juga mungkin faktor penyebab di sebalik kesemua masalah di atas!

Ramai orang berpendapat bahawa mencuci dengan kerap dapat membersihkan kotoran atau bakteria, tetapi mereka tidak sedar bahawa tindakan ini mungkin akan menimbulkan masalah pada kulit. Bahan organik seperti alkali, agen berbuih, dan asid lemak dalam bahan kimia pembersih isi rumah adalah antara penyebab gejala kebengkakan, melecet, dan mengelupas pada kulit.

Penggunaan produk pembersihan isi rumah yang banyak mengandungi agen pendarfluor, agen pemutihan, dan lain-lain juga akan menyebabkan bahan kimia menyelinap dan terkumpul di dalam badan, lantas mempengaruhi fungsi imun badan, dan menyebabkan pelbagai reaksi alergi.

Apabila terdapat peninggalan sisa bahan kimia berbahaya di atas pakaian, pada masa yang sama, peluh membasahi pakaian dan bersentuhan langsung dengan kulit, maka akan meningkatkan risiko menjangkiti dermatitis.

Di samping itu, banyak produk pembersihan mengandungi klorida. Klorida yang berlebihan juga boleh menjejaskan sistem pembiakan. Dalam kes yang serius, mungkin akan menyebabkan kemandulan.

Pendedahan jangka panjang atau penyerapan komponen kimia sintetik berbahaya ini membawa kemudaratan yang besar terhadap kesihatan kita, malah mungkin membawa bahaya tersembunyi berkekalan yang lain. Oleh itu, kita mesti memilih produk pembersihan isi rumah dengan berhati-hati demi melindungi kesihatan diri dan keluarga!



GoEco All Purpose Cleaner (APC)

Sesuai digunakan untuk semua jenis permukaan yang dapat dibersihkan dan mempunyai kegunaan yang meluas. Ia dirumus dengan bahan semula jadi yang selamat, tidak beracun dan terbiodegradasi. APC lebih lembut untuk kulit dan lebih selamat untuk persekitaran rumah anda.

- ✓ Preskripsi enzim yang boleh terbiodegradasi
- ✓ Buihnya halus, mudah dibilas tanpa peninggalan sisa
- ✓ Rumusan berkepekatan tinggi
- ✓ Tiada pelarut berbahaya, lebih selamat
- ✓ Prinsip penguraian yang lebih mesra alam

GoEco Liquid Detergent (LD)

Cecair pencuci yang sesuai untuk penggunaan harian, memberikan cucian yang bersih dan selesa. Dirumuskan khas dengan formulasi bio-enzim yang mempunyai daya pembersihan yang kuat dan selamat, tidak akan menyebabkan alahan pada kulit. Sememangnya pilihan bijak yang sihat dan mesra alam.

- ✓ Preskripsi enzim yang bersifat biodegradasi
- ✓ Tiada peninggalan sisa bahan kimia berbahaya
- ✓ Rumusan pembersihan yang kuat
- ✓ Mencegah pakaian daripada tercemar semula
- ✓ Sesuai untuk semua pakaian yang boleh dicuci dengan air






Tokoh Kejayaan

Disember 2020 >>



 **Jennifer Hee Fung Yee
Waheed Ahmed**
Penaja: Eva Binti Lebin

Anda perlu percaya pada diri sendiri untuk mengatasi kesukaran dan mencapai kejayaan. Terima kasih kepada Shuang Hor kerana menawarkan peluang keemasan kepada kami.

November 2020 >>

 **Lee Bee Heong
Wong Thiam Sin**
Penaja: Kwan Lay Inn

Terima kasih kepada pemimpin dan upline Shuang Hor yang telah membantu kami selama ini, membolehkan kami menuju kesihatan dan kejayaan selangkah demi selangkah

 **Liew Tzay Seng
Long Chin Hee**
Penaja: Tan Tzu Chun

(Pegedar Special Vice Manager Baharu yang tidak disertakan gambar dan kata perasaan)

November 2020 >>



 **Ko Chu Lit @ Kam Chu Lit**
Penaja: Kok Chee Leong

Terima kasih atas berkat Tuhan, serta syarikat Shuang Hor / Pasukan / Upline tersayang. Kami akan terus berusaha gigih untuk mencapai matlamat dan merealisasikan impian kami.


Disember 2020 >>



 **Ng Huah Meng
Elizabeth Della Chin May Ing**
Penaja: Chan Kheng Siong

Kami ingin berterima kasih kepada Tuhan, Shuang Hor dan GD Anthony Lim kerana memberikan peluang kepada kami untuk membina perniagaan tradisional. Shuang Hor sememangnya berbaloi!



 **Goh Kim Lan
Tan Si Jit**
Penaja: Yeoh Suan Neo @
Yeoh Pek Hoon

Terima kasih kepada syarikat kerana membolehkan semua orang memperoleh kesihatan di samping menjana pendapatan tambahan.

Januari 2021 >>



 **Poh Shih Fong
Wong Chian Fu**
Penaja: Rosni Wijaya


Ribuan terima kasih kepada Shuang Hor atas kerjaya yang membekalkan kebenaran, kebaikan dan kecantikan. Di Shuang Hor, selagi anda bersedia untuk berjuang, anda pasti akan berjaya! Saya bersyukur atas bimbingan tidak berbelah bagi para upline dan kepercayaan para downline.



 **Tan Poh Yin
Wee Kwee Nam**
Penaja: Chin Peng Wah

Pertama sekali, saya ingin mengucapkan terima kasih kepada penaja, upline dan suami tersayang. Terima kasih kepada Pelan Pemasaran Kopi 111 kerana membenarkan saya untuk menolong ramai orang merealisasikan impian. Wahai rakan seperjuangan, ayuh kita berjuang bersama! Terima kasih Shuang Hor. Saya cintakan Mu!



 **H'ng Siew Siew**
Penaja: H'ng Siew Im

Produk penggunaan sendiri memberikan kesan yang hebat. Perkenalkan kepada rakan, turut memperoleh kesihatan unggul. Amat berterima kasih kepada kerjaya Shuang Hor kerana membekalkan kesihatan dan kebahagiaan kepada kami.


November 2020 >>

 **Lee Bee Heong
Wong Thiam Sin**
Penaja: Kwan Lay Inn


Terima kasih kepada pemimpin dan upline Shuang Hor yang telah membantu kami selama ini, membolehkan kami menuju kesihatan dan kejayaan selangkah demi selangkah.

Disember 2020 >>


 **Chin Choon Mui
Hong Chee Chung**
Penaja: Chin Choon Thao

 **See Suet Hong**
Penaja: Ng Huah Meng

Januari 2021 >>

 **Choo Chee Nan
Felicia Tan Leng Chin**
Penaja: Yap Henry

(Pegedar Senior Vice Manager Baharu yang tidak disertakan gambar dan kata perasaan)

 **Pazima Aida Bte Ahmad
Karim Bin Omar Khan Surattee**
Penaja: Asmah Binte Mohd Zali

November 2020 >>



Wan Mayhizan Binti Wan Abdullah
Mohd Fauzi Bin Mat Ali
Penaja: Wan Suriani Binti Wan Abdullah

Usaha tanpa henti. Rezeki milik Allah Swt. Teruskan usaha dan bertawakal kerana Allah.



Chang Ching Shaw
Lai Wee Leong
Penaja: Chang Yang Ming

Bersyukur kepada syarikat Shuang Hor dan upline, dan terima kasih kepada produk hebat Shuang Hor kerana memberikan kesihatan kepada saya dan keluarga tersayang.



Jaidah Basiau
Jemas @ James Bin Lantap
Penaja: Kimlin @ Rukiah Bt Besiau

Segala pujian dan syukur hanya bagi 'Dia'. Terima kasih kepada upline, semua team kami dan sh kerana membantu mencapai matlamat kami iaitu membantu ramai orang memiliki kehidupan yang sehat dan memperolehi pendapatan tambahan.



Yong Suk Lee
Penaja: Yong Suk Sie

Terima kasih kepada keluarga Shuang Hor, sokongan serta kerja berpasukan upline dan downline tersayang. Produk Shuang Hor sememangnya hebat tak terperi, membekalkan tenaga dan menjaga kesihatan kita, serta memberikan kebahagiaan kepada kita.



Nuriah Binti Jimong
Penaja: Uria Binte Kulaya

Saya sangat bersyukur mengenali Shuang Hor, kerana ramai yang jadi sehat. Terima kasih kepada upline serta downline saya atas bimbingan dan kerjasama anda semua. Sesungguhnya kejayaan ini adalah kejayaan kita bersama.



Almuntarina
Cheah Chuan Hock
Penaja: Wiwit Angraini

Terima kasih kepada syarikat Shuang Hor kerana mempunyai product yang boleh membantu ramai orang menjadi sihat dan masalah keuangan pada masa yang sama. Semoga kita semua berada di puncak kejayaan.



Goh Bee Yien
Penaja: Chang Yu Wei

Terima kasih kepada Pelan Pemasaran Kopi 111 dan produk kesihatan Shuang Hor kerana membantu orang ramai memperoleh kembali kesihatan, serta bimbingan para upline terhormat, terima kasih.



Irene Lim
Leong Fook Seng
Penaja: Sua Pow Lin

Saya ingin mengucapkan terima kasih yang tulus kepada Shuang Hor. Melalui pemiagaan Shuang Hor, saya dapat membantu orang lain memulihkan kesihatan mereka. Terima kasih atas sokongan pasukan 178, yang membolehkan saya memperoleh pencapaian hari ini.



Mohd Hanafi Bin Md Noh
Norsaiyah Binti Mat Yusof
Penaja: Nasrah Binti C.Ani

Terus berusaha tanpa jemu ke arah lebih baik.



Mohamad Salihin Bin Bohari
Penaja: Mohd Azmi Bin Wok

Syarikat kukuh, plan 111, jalan sudah betul, memberi keyakinan kepada saya mencipta kejayaan semudah abc. Terima kasih Shuang Hor.



Zainab Binte Mat Kassim
Mohd Fathlan Bin Mosmen
Penaja: Kamisah Binte Chekmat

Assalamualaikum Wr Wb. Tahun 2020 amat mencabar tetapi ia juga tahun istimewa untuk saya kerana pada bulan october, saya telah mengambil langkah untuk bersama Shuang Hor. Terima kasih kepada Shuang Hor dan professor Anthony Lim.

Disember 2020 >>



Lim Chong Howe
Penaja: Albert Chew Kah Thong

Saya senantiasa terinspirasi untuk menjadi orang yang lebih baik daripada diri saya semalam. Hidup ini terlalu pendek dan tidak harus disesali.



Lee Ai Mei
Penaja: Ooi Lean Kheng

Terima kasih kepada Pelan Pemasaran Kopi 111 kerana memberikan saya peluang untuk menceburi bidang keusahawanan dan mengubah nasib saya. Bersyukur juga atas bimbingan dan toleransi upline saya yang tidak berbelah bagi sepanjang proses pertumbuhan saya.



Mohammad Naim Bin Yahia
Siti Hajar Binti Ahmad Badri
Penaja: Siti Haslin Binti Ahmad Badri

Alhamdulillah syukur....Terima kasih kepada product Shuang Hor memperbaiki kesihatan diri saya dan ahli keluarga saya. Terima kasih pada upline yang membimbing kami tanpa rasa jemu erti kesihatan.



Siti Mariam Binti Sageh
Mohd Subhi Bin Surip
Penaja: Noraini Bt Rusdi

Alhamdulillah syukur kepada Allah S.W.T dengan pencapaian ini. Terima kasih kepada keluarga tersayang, downline yang gigih dan upline yang membimbing saya.



Disember 2020 >>



**Eva Chan Ruiwen
Yap Wooi Loon**
Penaja: Chun Foong Kuan

Terima kasih kepada upline kerana mengesyorkan Shuang Hor kepada saya, dan memperkenalkan anaknya Mark Lee dan YY kepada saya. Mereka senantiasa membantu saya sepanjang perjuangan. Dalam wabak ini, saya ingin mengucapkan terima kasih kepada rakan-rakan seperjuangan yang telah bekerja keras bersama. Tidak tertipu kesyukuran terhadap semua bimbingan dan dedikasi upline tersayang.



**Wong Yen Tsen
Teo Bing Chee**
Penaja: Nuriah Binti Jimong

Terima kasih kepada Shuang Hor atas perubahan dan pemerolehan kesihatan dan kerjaya saya.



**Wong Sun Jiang
Taw Soon Huat**
Penaja: Eva Chan Ruiwen

Tidak ada kesempurnaan dalam dunia ini, tetapi kerja keras akan mendekati kesempurnaan! Terima kasih, Syarikat Shuang Hor, upline, rakan kongsi dan ahli keluarga yang senantiasa mempercayai dan menyokong saya.



**Amrul Qays Bin Maarof
Nor Arifah Binti Abd Jalil**
Penaja: Maarof Bin Sulaiman

Bismillahirrahmanirrahim. Belajar dan buat tanpa jemu, betulkan niat dan hormat guru-upline-upline. Belajar dan terus belajar adalah kunci kejayaan.



**H'ng Siew Im
Khor Wah Kuang**
Penaja: Khor Xiang Ling

Terima kasih kepada syarikat kerana menghasilkan produk yang begitu unggul, membolehkan diri saya, keluarga serta rakan memperoleh kesihatan. Kerjaya Shuang Hor juga berbaloi untuk pelaburan. Kami dapat menemukan kehidupan yang sempurna mulai hari ini.



H'ng Siew Siew
Penaja: H'ng Siew Im

Produk penggunaan sendiri memberikan kesan yang hebat. Perkenalkan kepada rakan, turut memperoleh kesihatan unggul. Amat berterima kasih kepada kerjaya Shuang Hor kerana membekalkan kesihatan dan kebahagiaan kepada kami.



Looi Kia Yeow
Penaja: Wan Kwong Meng

Terima kasih kepada Shuang Hor kerana menyediakan platform yang sangat hebat untuk berjaya dalam kehidupan. Melalui produk berkualiti tinggi, saya dan downline saya telah belajar banyak perkara mengenai integriti, tanggungjawab, kebertanggungjawaban dan kerendahan hati melalui upline, dan saya senantiasa bersyukur serta terhutang budi.



Cheong Pooi Kam
Penaja: Yong Chai Yih

Terima kasih kepada kepemimpinan Carmen, pengenalan Kelly dan kepercayaan pasukan terhormat. Terima kasih kepada sokongan keluarga tersayang! Syarikat Shuang Hor telah menyediakan platform keusahawanan yang amat baik, percayalah dan bertindak dengan segera!

Januari 2021 >>



**Hanafi Bin Chik
Yuzlina Salfarika Binti Abdul Mutalib**
Penaja: Low Kim Ming

Syukur di pertemukan dengan bisnes Shuang Hor. Satu bisnes yang tiada di mana2. Kalis gagal, tanpa resiko, modal kecil. Buat pasti berjaya.. Nak atau tak nak saja.



**Lainah Binti Sulung
Vitalis Bin Jaldin**
Penaja: Melia Bt Ugah

Terima kasih kepada Syarikat Shuang Hor memberikan peluang bisnes yang sangat mantap .. 3 kunci kejayaan yang patut ada pada setiap kita, NIAT, USAHA, DOA.. Semoga berjaya..God bless...



**Lau Teoh Choon
Mok Ah Yau**
Penaja: Pang Kwek Leong

Mengenal Shuang Hor lantas memperoleh kesihatan dan kekayaan. Terima kasih pada upline atas pimpinan dan kegigihan pasukan tersayang.



**Lee Yee Fui
Yapp Mui Kim**
Penaja: Chong Soon Kai

Makanan sihat mempromosikan kehidupan. Kopi CEO disediakan 3 in 1 dan 4 in 1 sungguh mudah dan berkhasiat. Terima kasih kepada syarikat Shuang hor.



**Kamri Bin Dairi
Rosiah Bt Taim**
Penaja: Hasni @
Dayang Masudi Awang Kerta

Terima kasih kepada Tuhan kerana menemukan kami dengan Shuang Hor dan upline yang telah membimbing kami ke peringkat VM.



**Chng Ching Ching
Tham Chong Fatt**
Penaja: Chuang Ching Kuan

Terima kasih Syarikat Shuang Hor, upline dan rakan kongsi saya kerana membolehkan kami memiliki kesihatan dan peluang untuk berjaya dalam bidang keusahawanan yang lebih baik.



Ng Siew Fun
Penaja: Ng Saw Keong

Terima kasih kepada Robert dan Natasha Yap atas kesabaran dan susulan selama 1 tahun. Terima kasih atas kerjasama pasukan, terima kasih atas berkat Tuhan, kerana berpeluang menemui syarikat yang baik, terima kasih.



**Then Poh Ding
James Chin Hui Boon**
Penaja: Chai See Wei

Secawan kopi membolehkan saya mengenal semula Shuang Hor sekali lagi. Saya amat bersyukur.



Januari 2021 >>



 **Oh Bee Leng**
Penaja: Wong Wye Kuan, Vivian

Saya berterima kasih kepada Dr. Lim setulus hati. Sokongan utuh pelanggan dan Shuang Hor terhadap saya, membolehkan saya mencapai VM.



 **Chung Foong Yee
Wong Chun Wah**
Penaja: Chong Shak Joon

Terima kasih kepada pelan pemasaran dan produk berkualiti tinggi yang disyorkan oleh Shuang Hor, membolehkan semua orang mampu memperoleh kesihatan dan kekayaan. Rakan kongsi sekalian, marilah kita berjaya bersama dan merealisasikan impian bersama.



 **Eva Wannie Masiawan
Ollsen Bin Benus**
Penaja: Carlvenns Vogell Masiawan

Satu platform bisnes Shuang Hor amat mudah dijalankan. Terima kasih dengan peluang ini.



 **Travis Wong Ling Fung**
Penaja: Jennifer Hee Fung Yee

Terima kasih para upline dan produk Shuang Hor yang inovatif.



 **Sarimih Binti Angau
Roslie Bin Kijam**
Penaja: Eva Wannie Masiawan

Alhamdulillah syukur sangat bila diperkenalkan dengan produk Shuang Hor bukan sahaja mengubah kesihatan tapi ekonomi juga.



 **Chin Kwee Fong**
Penaja: Tay Choon Bee

Terima kasih kepada Shuang Hor, upline, produk berkualiti, Pelan Pemasaran Kopi 111 dan sokongan pasukan. Kesemua ini dapat membantu semua orang memperoleh kesihatan, kesejahteraan dan kejayaan. Terima kasih kepada Tuhan kerana memberikan saya kekuatan, melalui-Nya saya mampu melakukan segalanya.



 **So Kian Huat**
Penaja: David Udan

Terima kasih En Tay Kun Wei kerana memperkenalkan saya kepada produk Ganoderma yang hebat dan cekap. Bersama-sama kita menikmati kesannya yang indah. Terima kasih Shuang Hor.



 **Khairul Kamal Bin Ismail Omar**
Penaja: Sarimih Binti Angau

Syukur Alhamdulillah kerana seseorang insan telah menarik perhatian saya untuk menyertai bisnes Shuang Hor. Setelah menggunakan produknya ternyata amat menakjubkan.

November 2020 >>

 **Gerinching Anak Jambi
Dagang Anak Anyui**
Penaja: Bawang Anak Maga


Terima kasih kepada Shuang Hor kerana telah mengeluarkan produk yang berkualiti & produk yang terbaik untuk kesihatan. Semoga syarikat Shuang Hor terus maju & terus cermerlang di persada antarabangsa. Shuang Hor terbaik.

 **Chang Yu Hao**
Penaja: Chang Soon Poan

Terima kasih kepada CEO Cafe, Yung Kien Ganoderma dan Pelan Pemasaran Kopi 111, yang membolehkan saya memperoleh kesihatan di samping pendapatan tambahan.


 **Pazima Aida Bte Ahmad
Karim Bin Omar Khan Surattee**
Penaja: Asmah Binte Mohd Zali

 **Shee Soon Chai
Cheng Kian Yee**
Penaja: Liew Chiew Ngek

 **Eng Shuen Hui**
Penaja: Ong Siew Pheng


 **Nik Nasatul Marhaini Bt Nik Othman**
Penaja: Kyaw Zaya Tun


 **Ahirah Binti Aginsu**
Penaja: Wong Zien Zune

 **Gambar Binti Angabun
Ahuar Bin Rasam**
Penaja: Ahirah Binti Aginsu


 **Quah Kah Eng**
Penaja: Fun Jia Yaw

 **Chaw Mi Teng
Goh Choon Theam**
Penaja: Wee Kim Hoo

 **Ahmad Naquiddin Bin
Ahmad Kamal**
Penaja: Ros Amini Ramli

 **Rokiah Binti Salim
Muhamad Khosim Hj Ikhsan**
Penaja: Nur Afiqah Adilah Binti
Nuhamad Khosim

 **Rabik Bin Mohamed**
Penaja: Lanus @ Nius Bin Palalun

 **Kamisah Binte Chekmat**
Penaja: Pazima Aida Bte Ahmad


(Pengedar Vice Manager Baharu yang tidak disertakan gambar dan kata perasaan)



Disember 2020 >>

 **Lee Koi Fah
Lee Siew Fung**
Penaja: Philbert Sim Yu Yie

Terima kasih kepada produk dan rakan seperjuangan Shuang Hor. Kerjasama dan perpaduan mereka telah menjayakan kejayaan saya hari ini, dan saya yakin bahawa saya akan menjayakan lebih ramai orang pada masa akan datang.

 **Chong Shak Joon**
Penaja: Thian Mei Mei

 **Ong Hock Fong Bernard**
Penaja: Diane Xie Cuixia

Januari 2021 >>

 **Wong Say Hao**
Penaja: Jang Wei Hong Dillon

Saya bersyukur kerana menemui Syarikat Shuang Hor. Saya turut bersyukur atas perkongsian dan bimbingan tidak berbelah bagi daripada upline Chloe Liang. Marilah kita berjuang bersama, perpaduan itulah kekuatan!

 **Fong Jing Lam**
Penaja: Tan Ban Kiat

 **Mohamad Firdaus Bin
Mohd Fathlan**
Penaja: Zainab Binte Mat Kassim


 **Chong Si Thai
Ling Lei Huah**
Penaja: Ku Lan Fah

Percaya pada diri sendiri dan berubah! Shuang Hor sememangnya peluang keemasan anda.

 **Yip Sook Yien**
Penaja: Merald Omel Redick Soilian

 **Mayah Binti Angkuyong**
Penaja: Jennifer Hee Fung Yee

Terima kasih upline dan produk Shuang Hor yang inovatif.

 **Low Wat Tin**
Penaja: Low Saw Thin

 **Chew Chit Moi**
Penaja: Choo Chee Nan

 **Nurfahwanie Noordin**
Penaja: Wan Badriyah Abu Bakar

Saya mengalami masalah gastrik. Setelah mengamalkan Shuang Hor, sakit gastrik saya bertambah baik. Saya juga mengesyorkan pelanggan saya untuk mengambil Yung Kien Pollen, Yung Kien Ganoderma dan Lu Chun Lingzhi Tea.

 **Choo Chee Nan
Felicia Tan Leng Chin**
Penaja: Yap Henry

 **Yong Kian Kheong
Lee Siew Chin**
Penaja: Yong Kian Choong

Produk berkualiti tinggi membawa anda menuju arah kejayaan.

 **See Suat Huen**
Penaja: Chua Eng Ghee


 **Chung Nyuk Moi**
Penaja: Jennifer Hee Fung Yee


 **Wong Yoke Kong**
Penaja: Ellynda Andrea Kein

Terima kasih kepada upline & downline yang sentiasa memberikan sokongan kepada saya. Penghalang kepada kejayaan sendiri adalah fikiran sendiri, bukannya kecacatan atau kekurangan.

 **Mariah Binti Hj Wan Daud**
Penaja: Ros Amini Ramli

 **Loh Kin Oi**
Penaja: Tan Tzu Chun


 **Noor Afidah Idris**
Penaja: S Fauziah Binti Mohd Salleh

 **Siti Nazihah Binti Rabik**
Penaja: Rabik Bin Mohamed

 **Tengku Aressa Helanie Tengku Abd**
Penaja: Zulkiflee Bin Mat Noor

(Pengedar Vice Manager Baharu yang tidak disertakan gambar dan kata perasaan)



 November 2020 >>

● **Wan Mazzilah Binti Wan Abdullah
Amran Bin Muhammad**
Penaja: Wan Mayhizan Binti Wan Abdullah

● **Hamisah Binti Delan**
Penaja: Solha Binti Husin

● **Tham Woon Keei**
Penaja: Beh See Teng

● **Norhasani Ariffin**
Penaja: Aesah Binti Idris

● **Rubihatun Bt Mohd Salim
Ahmad Hizam Bin Sataris**
Penaja: Nur Mawan Binti Sarimin

● **Low Wat Tin**
Penaja: Low Saw Thin

● **Chha Lee Hoon
Tem Kim Foon**
Penaja: Chha Lee Peng

● **Azizah Binti Sageh**
Penaja: Sa'diah Binti Sageh

Disember 2020 >>
● **Nur Arina Bt Mohd Yasin**
Penaja: Norhaliza Ismail

● **Lau Teoh Choon**
Penaja: Pang Kwek Leong

● **Fatimah Binti Umar
Ahmad Muhaliid Bin Mohd Zawawi**
Penaja: Razali Bin Manap

● **Chin Kwee Fong**
Penaja: Tay Choon Bee

● **Lee Beng Ong**
Penaja: Cheong Pooi Kam

Januari 2021 >>
● **Mohd Fakhrol Zamani Bin Abdul Kadir**
Penaja: Hashlina Binti Rusdi

● **Poh Shih Han**
Penaja: Poh Shih Mei

● **Chiew Chee Kheong
Leong Mei Khoon**
Penaja: Liang Soon Ek

● **Zuriah Bt Hussin
Samad Bin Hj Ketu**
Penaja: Abas Bin Kemis

● **Lee Thin Thin**
Penaja: Yong Suk Sie

● **Lai Foot Teck
Tan Yian Hsia**
Penaja: Lee Koi Fah

● **Jong Jun Leong**
Penaja: Menggan Anak Ijau

● **Teo Chew Lei**
Penaja: Teo Jun Tang

● **Wong Seok Ying**
Penaja: Wong Say Hao

● **Goh Gek Hua**
Penaja: Chang Vui Leong

● **Sandra Anak Hawel
Jalumin Bin Bois**
Penaja: Liha Bt Bois

● **Nor Hasimah Binti Jasleh**
Penaja: Cathrine Bakar

● **Wong Fah Siong
Sulis Setyoningsih**
Penaja: Norfiza Binti Saeman

● **Jauhari Shamsuddin
Halimah Alias**
Penaja: Zakaria Bin Allan

 November 2020 >>

● **Lim May Chen Joselyn@
Lin Meizhen**
Penaja: Lee Ling Yan

Januari 2021 >>

● **Regina Lock Yen Fung**
Penaja: Lim Tay Nee @ Lim Kim Poh

**Semua pengedar Shuang Hor boleh memesan melalui online, memesan stok terus dengan Syarikat atau pusat-pusat pembekalan produk.
Cara Memesan Stok Melalui Online di Malaysia, Singapura & Indonesia**

1) Waktu Pemesanan:

● Isnin hingga Ahad: 5:00am - 11:00pm
 ● Hari urusniaga terakhir bulanan: 5:00am - 4:00pm
 Laman web: www.shuanghor.com.my ● www.shuanghor.com.sg ● www.shuanghor.co.id
 Hari urusniaga terakhir bulanan di Malaysia, Singapura dan Indonesia, semua rekod transaksi pemesanan stok melalui online lepas 4:00pm akan dianjak ke hari pertama bulan yang berikutnya secara automatik, dan nilai mata PV akan dimasukkan ke bulan yang berikutnya.

2) Cara Pembayaran:

Dihadkan kepada Kad Kredit Peribadi Pengedar (Visa / Master).

3. Objek Pemesan:

Pengedar boleh memesan stok melalui online dan boleh juga membantu downline dalam kumpulan pengedar (termasuk downline dari negara hak pendedaran lain) untuk memesan stok tetapi tidak termasuk kumpulan downline Vice Manager. Borang pemesanan negara hak pendedaran mesti diasingkan dan setiap borang pemesanan mesti lengkap transaksi kewangannya barulah dapat diteruskan pemesanan stok untuk negara hak pendedaran yang lain pula.

Shuang Hor Enterprise (M) Sdn Bhd

Pusat Pembekalan Produk Kuala Lumpur

No. 54, Jalan Tago 2, Taman Perindustrian Tago, Sri Damansara, 52200 Kuala Lumpur, Malaysia.
 Tel: +60-3-6275 8818 Faks: +60-3-6275 4932

Talian Percuma: 1-800-88-3203 E-mail: service@shuanghor.com.my

Pusat Pembekalan Produk Pulau Pinang

No. 148, Tingkat 3, Jalan Hutton, 10050 Pulau Pinang, Malaysia.
 Tel: +60-4-226 4848 Faks: +60-4-228 9633

Pusat Pembekalan Produk Johor Bahru

No. 19-25, Jalan Utama 43, Mutiara Square, Mutiara Rini, 81300 Skudai, Johor, Malaysia.
 Tel: +60-7-554 7668 Faks: +60-7-559 1689

Pusat Pembekalan Produk Kota Kinabalu

G-2 of Wisma Milenia 3 1/2, Jalan Tuaran, 88400 Kota Kinabalu, Sabah, Malaysia.
 Tel: +60-88-313 011 Faks: +60-88-313 012

Pusat Perkhidmatan Miri

Lot 2122, 1st Floor, Block 4, MCLD, Jalan Krokop Utama, Krokop, 98000 Miri, Sarawak.
 Tel: 016-851 9765, 012-877 1016

- 1) Penempahan Stok Segera (Isnin hingga Jumaat dan hari tambahan urusniaga Sabtu yang terakhir dalam sebulan): 9:00am ~ 5:00pm.
 Pengedar boleh menempah dan mengambil stok di kaunter Pusat Pembekalan Produk Kuala Lumpur, Johor Bahru, Pulau Pinang atau Kota Kinabalu dengan wang tunai, kad kredit (Master / Visa) atau kad debit.
- 2) Penempahan Stok Melalui Pemindahan Telegrafik/Faks: Isnin hingga Jumaat. Pengedar boleh mendail talian percuma 1-800-88-3002 atau faks ke +60-3-62754932 atau WhatsApp: 010-468 0436 untuk menempah stok. Pengedar-pengedar boleh membayar dengan cara-cara berikut:

Cara Pembayaran Untuk Memesan Stok:

- I) Membayar melalui bank (bayaran prosedur akan dibiayai oleh pihak syarikat): 9:00am ~ 3:30pm.
 Ruang penerima sila tuliskan: **Shuang Hor Enterprise (M) Sdn. Bhd.**
- **Public Bank Berhad: Nombor akaun 3-9990647-36**
 Sila tuliskan nombor pengedaran anda di ruang rujukan slip pembayaran.
- **Maybank: Nombor akaun 5-14011-53677-6**
 Selepas pembayaran dibuat, sila dail 1-800-88-3002 untuk memaklumkan "Masa Transaksi" di atas slip pembayaran.
- II) Bank Internet (Pembayaran): 9:00am ~ 3:30pm
- Public Bank Berhad (bayaran prosedur akan dibiayai oleh pihak syarikat).
 Bank Internet www.pbebank.com.my (membayar melalui "Bill Payment")
 ○ Klik "Payment / Recharge" – pilih "Bill Payment" – pilih penerima (Shuang Hor Enterprise (M) Sdn. Bhd.) – sila masukkan nombor pengedaran anda di ruang "Distributor file No."
 ● Maybank Berhad (bayaran prosedur: setiap urus niaga dikenakan bayaran RM0.50).
 Bank Internet www.maybank2u.com.my (membayar melalui "Bill Payment")
 ○ Klik "Bill Payment" – view all payee by category – Direct Selling - pilih (Shuang Hor Enterprise (M) Sdn. Bhd.) – sila masukkan nombor pengedaran anda di ruang "Bill account No."
- * **I) & II) : Setiap transaksi sebelum 3:30pm akan diproses hari yang sama, untuk transaksi selepas 3:30pm akan diproses hari urusniaga berikutnya.**
- III) Bayaran dengan kad kredit bukan di kaunter pengeluaran stok:
 - a) 9:00am ~ 11:00am: Tempahan stok akan diuruskan pada hari itu.
 - b) Selepas pukul 11:00am: Tempahan stok akan diuruskan pada hari urus niaga seterusnya.

4) Harga Stok:

Mengikut senarai harga negara hak pendedaran dan mesti dibayar mengikut nilai mata wang negara tersebut. Tukaran mata wang asing hendaklah mengikut kadar yang ditetapkan oleh bank pengeluar kad kredit pembayar.

5) Maklumat Penghantaran Stok:

a) Pilih Perkhidmatan Kurier:

● Tempahan yang telah siap dibayar sebelum Malaysia 12:30pm, Singapura 3:00pm dan Indonesia 4:00pm akan diuruskan pada hari kerja yang sama. Tempahan yang dibayar selepas masa itu akan diuruskan pada hari kerja pertama yang berikutnya.

b) Pilih Pengambilan stok di kaunter:

● Tidak terikat dengan sekat waktu di atas, malah boleh mengambil stok pada 12:00tgh pada hari urusniaga yang berikutnya.

6) Bayaran Pengangkutan:

Sila rujuk carta bayaran pengangkutan dalam muka surat ini. Tetapi Pemesanan Stok Melalui Online yang dibuat pada waktu yang berbeza pada hari yang sama tidak boleh digabungkan untuk pengangkutan percuma.

- Bayaran dengan kad kredit bukan di kaunter pengeluaran stok buat kali pertama, sila lengkapkan "Borang Permohonan Penggunaan Kad Kredit Pengedar", kemudian faks atau menghantar salinan kad pengenalan, muka depan dan belakang kad kredit ke Syarikat Shuang Hor untuk menguruskan prosedur pembayaran dengan kad kredit. Cara pembayaran ini hanya berkesan selepas fail dibentuk oleh pihak syarikat.
- Apabila penggunaan dibenarkan, setiap penempahan stok hanya perlu melengkapkan "Borang Tempahan Pengedar Pembayaran Dengan Kad Kredit" dan "Borang Tempahan". Sila faks ke +60-3-6275 4932, kemudian menghubungi 1-800-88-3002 atau WhatsApp: 010-468 0436 sebelum pukul 11.00am untuk memastikan pihak syarikat telah menerima faks tempahan stok anda.

Bayaran Pengangkutan:

Daerah	Stok yang ditempah kurang daripada	Bayaran Pengangkutan
Semenanjung Malaysia	RM500	RM10
Malaysia Timur	RM700	RM20

* Dalam satu bayaran.

Perkara yang perlu diberi perhatian ketika menerima stok:

- 1) Setelah menerima butiran dan bayaran pesanan stok, Syarikat akan memastikan transaksi telah dimuktamadkan dan menghubungi syarikat kurier untuk menyerahkan stok pada hari itu. Lazimnya, syarikat kurier akan menyerahkan stok dalam tempoh 3 hari kerja di alamat yang ditetapkan bermula dari tarikh penerimaan stok.
 Stok ditempah pada tarikh urusniaga terakhir bulanan dan Sabtu terakhir bulan diserahkan kepada syarikat kurier pada hari kerja berikutnya.
- 2) Semasa menerima stok, sila pastikan perkara-perkara yang berikut:
 - (a) pembungkusan tiada cacat cela.
 - (b) stok yang diterima betul dan jumlahnya tepat.
 - (c) Nombor Sales Invoice dan Nama yang tertera di atasnya tepat dan betul.
 Jika berlaku sebarang keadaan yang sebaliknya, sila hubungi Shuang Hor di talian 1-800-88-3203 dalam tempoh 3 hari dari tarikh penerimaan stok untuk memohon penggantian stok; jika aduan diterima selepas tempoh tersebut, Syarikat menganggap pemesan mengakui menerima stok dengan baik.
- 3) Jika anda masih belum menerima stok yang dipesan setelah berjaya membuat transaksi pesanan stok pada hari ketiga, atau anda ingin mengetahui cara membuat pesanan stok dan pembayaran, sila hubungi talian 1-800-88-3203 untuk pertanyaan.

Shuang Hor (Singapore) Pte Ltd

12, Tannery Road, # 06-05 HB Centre 1, Singapore 347722.
 Tel: +65-6846 9288 Faks: +65-6846 8067

Talian Percuma Pusat Perkhidmatan Pelanggan: 1-800-846 8107
 E-mail: service@shuanghor.com.sg

Cara-cara Memesan Stok:

- 1) Penempahan Stok Segera (Isnin hingga Jumaat dan hari tambahan urus niaga Sabtu yang terakhir dalam sebulan): 10:00am ~ 7:00pm
 Pengedar boleh menempah dan mengambil stok di kaunter Syarikat Shuang Hor dengan wang tunai, Nets Card atau kad kredit (Master/ Visa).
- 2) Penempahan Stok Melalui Pemindahan Telegrafik:
 Isnin hingga Jumaat dan hari tambahan urusniaga Sabtu yang terakhir dalam sebulan: 10:00am ~ 4:00pm.

Cara Pembayaran Untuk Memesan Stok:

Pengedar boleh mendail talian percuma 1-800-846 8107 untuk menempah stok, kemudian memasukkan wang ke akaun berikut (bayaran prosedur akan dibiayai oleh pihak syarikat).

Ruang penerima sila tuliskan: **Shuang Hor (Singapore) Pte Ltd**

● **OCBC Bank: Nombor akaun 501-575500-001**

Bayaran Pengangkutan:

Daerah	Stok yang ditempah kurang daripada	Bayaran Pengangkutan
Singapura	S\$200	S\$10

* Dalam satu bayaran.

Perkara yang perlu diberi perhatian ketika menerima stok:

- 1) Semasa menerima stok, sila pastikan perkara-perkara yang berikut:
 - (a) pembungkusan tiada cacat cela.
 - (b) stok yang diterima betul dan jumlahnya tepat.
 - (c) Nombor Sales Invoice dan Nama yang tertera di atasnya tepat dan betul.
 Jika berlaku sebarang keadaan yang sebaliknya, sila hubungi Shuang Hor di talian 1-800-846 8017 dalam tempoh 3 hari dari tarikh penerimaan stok untuk memohon penggantian stok; jika aduan diterima selepas tempoh tersebut, Syarikat menganggap pemesan mengakui menerima stok dengan baik.
- 2) Jika anda masih belum menerima stok yang dipesan setelah berjaya membuat transaksi pesanan stok pada hari ketiga, atau anda ingin mengetahui cara membuat pesanan stok dan pembayaran, sila hubungi talian 1-800-846 8107 untuk pertanyaan.

PT. Shuang Hor Indonesia

Kanto Mega Glodok Kemayoran Blok B No. 27-28,
Jl. Angkasa Kav. B-6, Kota Baru Bandar Kemayoran,
Jakarta Pusat 10610 Indonesia.
Tel: +62-21-6586 5678
Faks: +62-21-6586 6292 / +62-21-6586 8101

Dihantar Dari Jakarta Ke	Bayaran Pengangkutan
Indonesia Barat	Rp10.000
Indonesia Tengah	Rp15.000
Indonesia Timur	Rp30.000



- Sekiranya jumlah stok yang ditempah kurang daripada Rp1.000.000, pengedar-pengedar boleh menempah stok dengan cara bergabung di mana stok akan dihantar ke alamat salah seorang penerima.

Cara-cara Memesan Stok

1) Penempahan Stok Segera:

Pengedar boleh menempah dan mengambil stok di kaunter Pusat Pembekalan Produk Jakarta, Medan, Pulau Batam dan Palembang. Pusat Perkhidmatan Tanjung Balai, Pekanbaru dan Makassar dengan wang tunai, kad kredit (Master / Visa) atau kad debit.

2) Penempahan Stok Melalui Pemindahan Telegrafik:

Isnin hingga Jumaat 9:00am ~ 4:00pm

Pengedar boleh mendail talian percuma +62-21-6586 5678 untuk menempah stok, kemudian memasukkan wang ke akaun berikut. Ruang penerima sila tuliskan: **PT. Shuang Hor Indonesia**

PT. Bank Central Asia: Nombor akaun 8770178798

1. Pembayaran yang dilakukan sebelum pukul 4:00pm, maka pesanan anda akan diproses dan dikirim pada hari yang sama.
2. Pembayaran yang dilakukan selepas pukul 4:00pm, maka pesanan anda akan diproses dan dikirim pada hari kerja berikutnya.

Bayaran Pengangkutan:

- Sekiranya jumlah stok yang ditempah Rp1.000.000 atau lebih dengan tujuan pengiriman satu alamat yang sama, maka tidak perlu bayaran pengangkutan.
- Sekiranya jumlah stok yang ditempah kurang daripada Rp1.000.000, pengedar dikehendaki membayar kos pengangkutan berdasarkan jadual berikut:

Perkara yang perlu diberi perhatian ketika menerima stok:

- 1) Setelah memastikan transaksi tersebut pembayaran sesuai dengan pemesanan anda, Shuang Hor akan mengirimkan seluruh pesanan anda melalui jasa kurier, dimana waktu pengiriman adalah satu hari kerja untuk wilayah Jabodetabek (termasuk Jakarta, Bogor, Depok, Tangerang, Bekasi), dan 3~10 hari kerja untuk wilayah di luar Jabodetabek.
- 2) Semasa menerima stok, sila pastikan perkara-perkara yang berikut:
 - a) pembungkusan tiada cacat cela.
 - b) stok diterima betul dan jumlahnya tepat.
 - c) Nombor Sales Invoice dan Nama yang tertera di atasnya tepat dan betul.

Jika berlaku sebarang keadaan yang sebaliknya, sila hubungi Pusat Perkhidmatan Pelanggan Shuang Hor di talian +62-21-6586 5678 dalam tempoh 3 hari dari tarikh penerima stok untuk memohon penggantian stok; jika aduan diterima selepas tempoh tersebut, Syarikat mengangap pesanan mengakui menerima stok dengan baik.

Masa Urusniaga Pusat Pembekalan Produk

■ **Jakarta, Medan, Pulau Batam & Palembang:** 8:30am~5:00pm
(Isnin hingga Jumaat)

Masa Urusniaga Pusat Perkhidmatan

■ **Tanjung Balai & Pekanbaru:**
10:00am~3:00pm (Isnin hingga Sabtu)

April 2021

Ahad	Isnin	Selasa	Rabu	Khamis	Jumaat	Sabtu
				1	* 2	3
4	5	6	7	8	9	10
11	12	* 13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	* 29	30	

* Cuti Shuang Hor Malaysia dan Pusat Pembekalan Produk

- 2/4 : Good Friday (Pusat Pembekalan Produk KK akan bercuti 1 Hari, manakala yang lain akan menjalankan urusniaga seperti biasa.)
- 13/4 : Awal Ramadan (Pusat Pembekalan Produk JB akan bercuti 1 Hari, manakala yang lain akan menjalankan urusniaga seperti biasa.)
- 29/4 : Nuzul Al-Quran (Pusat Pembekalan Produk KL & PG akan bercuti 1 Hari, manakala yang lain akan menjalankan urusniaga seperti biasa.)

◆ Cuti Shuang Hor Singapura

- 2/4: Good Friday

■ Cuti PT. Shuang Hor Indonesia, Pusat Pembekalan Produk dan Pusat Perkhidmatan

- 2/4 : Wafat Isa Al Masih

Hari tambahan urus niaga pada hari Sabtu yang terakhir dalam Sebulan

- ☆ April: 24/4
- ☆ Mei: 29/5
- ☆ Jun: 26/6

Mei 2021

Ahad	Isnin	Selasa	Rabu	Khamis	Jumaat	Sabtu
30	* 31					1
2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	* 13	* 14	15
16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	* 26	27	28	29

* Cuti Shuang Hor Malaysia dan Pusat Pembekalan Produk

- 13/5 & 14/5: Hari Raya Aidilfitri
- 26/5 : Hari Wesak
- 31/5 : Pesta Kaamatan (Pusat Pembekalan Produk KK akan bercuti 1 Hari, manakala yang lain akan menjalankan urusniaga seperti biasa.)

◆ Cuti Shuang Hor Singapura

- 13/5 : Hari Raya Aidilfitri
- 26/5 : Hari Wesak

■ Cuti PT. Shuang Hor Indonesia, Pusat Pembekalan Produk dan Pusat Perkhidmatan

- 13/5: Kenaikan Isa Al Masih
- 13/5 & 14/5: Hari Raya Idul Fitri 1442 Hijriyah
- 26/5: Hari Raya Waisak

Jun 2021

Ahad	Isnin	Selasa	Rabu	Khamis	Jumaat	Sabtu
		* 1	2	3	4	5
6	* 7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30			

* Cuti Shuang Hor Malaysia dan Pusat Pembekalan Produk

- 1/6: Cuti gantian untuk Pesta Kaamatan pada 30/5 (Pusat Pembekalan Produk KK akan bercuti 1 Hari, manakala yang lain akan menjalankan urusniaga seperti biasa.)
- 7/6: Hari Keputeraan YDP Agong

■ Cuti PT. Shuang Hor Indonesia, Pusat Pembekalan Produk dan Pusat Perkhidmatan

- 1/6: Hari Lahir Pancasila

SHUANG HOR

Pasangan Diamond
Mohamad Nadzri Bin Noorafudin
Ummu Nasibah Binti Razali

